|  |  |
| --- | --- |
| Описание: http://win.mail.ru/cgi-bin/getattach?file=sova%2dsova.jpg&id=12940355040000000577;0;1&mode=attachment&channel= | ***Юристам, налоговым консультантам, аудиторам, работникам бухгалтерских служб, руководителям организаций и подразделений***  |
| **Индивидуальный предприниматель****Каткова Ольга Юрьевна****ИНН 760603240056, КПП 0****150000, г. Ярославль, ул. Свободы, д.24, оф.44****Тел./факс: (4852) 72-20-22, (4852) 73-99-91, 89080393128****E-mail:** **sovetniku@mail.ru**, **сайт:** [**http://www.yarsovetnik.ru/**](http://www.yarsovetnik.ru/)**Исх. № 12 от 16.03.2023** |  |

**ПРИГЛАШЕНИЕ НА АВТОРСКИЙ ВЕБИНАР**

|  |  |
| --- | --- |
| **НАЛОГОВЫЕ РИСКИ И ПОСЛЕДСТВИЯ В ДОГОВОРНОЙ РАБОТЕ** | **26 апреля 2023 года****02.00–08.00 (по МСК)****ВЕБИНАР** |

**В ПРОГРАММЕ:**

* + Предотвращение негативных налоговых последствий на стадии разработки и заключения договора. Особенности налогового сопровождения сделки.
	+ Стороны по договору. Выбираем контрагентов. Правовые, экономические и налоговые риски. Методы выявления недобросовестных контрагентов. Предотвращение рисков и потерь в свете последних рекомендаций контролирующих органов и судебной практики.
	+ Предотвращение конфликтных ситуаций с контролирующими органами на предмет:
* реальности сделки,
* ее деловой цели и экономической обоснованности,
* споров о том, что сделка будет исполнена надлежащим лицом,
* иное.
	+ Документально оформление сделок. Требования со стороны права, бухгалтерского учета и налогообложения.
	+ Договорная терминология и налоговые последствия.
	+ Предмет договора. Нюансы формулировок.
	+ Налоговые последствия договорных и законных прав и обязанностей сторон.
	+ Налоговые оговорки в договорах. Правомерность и уместность применения.
	+ Цена договора. Разные подходы в гражданском и налоговом праве.
	+ Обоснование рыночной цены и возможность заключения безвозмездных договоров без налоговых последствий.
	+ Нюансы работы с НДС.
	+ Предварительная оплата или поэтапная – что лучше.
	+ Курсовые разницы и налоговые последствия.
	+ Скидки, накидки, бонусы….
	+ Отсрочки и рассрочки в расчетах.
	+ Некоторые варианты расчетов с контрагентами и особенности налоговых последствий:
		- коммерческого кредитования;
		- зачета взаимных требований;
		- реструктуризации задолженности;
		- новации;
		- предоставления отступного;
		- прощения долга;
		- цессии (продажи долгов);
		- бартера;
		- иных правовых механизмов
	+ Переход права собственности и налоговые последствия. Разные подходы к реализации в гражданском и налоговом праве.
	+ Штрафные санкции, пени и иные меры воздействия на контрагента с налоговыми последствиями.
	+ Дебиторская и кредиторская задолженность. Понятие задолженности с точки зрения права, бухгалтерского учета и налогообложения.
	+ Правовые, налоговые и экономические риски. Как их сократить на стадии заключения и исполнения договоров.
	+ Сроки исковой давности.
	+ Налоговый и бухгалтерский аспект работы с сомнительной и безнадежной задолженностью.
	+ Практически рекомендации по работе с безнадежными долгами.
	+ Что делать, чтобы не подпасть под налоговые потери если контрагент ликвидировался или банкротится…
	+ Что предложить контрагенту, работающему в правовом полке, но попавшему в тяжелую ситуацию. Важные нормы ГК РФ, которые помогут сберечь деньги. И как быть с теми, кто….
	+ Налоговая реконструкция договорных отношений в свете комментариев контролирующих органов и судебной практики. Последствия и риски применения.
	+ Стандарт договорной работы в организации. Экспертиза договоров. Рекомендации по разработке и применению на практике.
	+ Налоговые последствия некоторых договоров.
* Цессии.
* Новации.
* Займа.
* Аренды и лизинга.
* Гособоронзаказа.
* Иные.
	+ **Ответы на вопросы**.